

MELIN Jean-François
La Mousse
N1
61300 Saint Sulpice sur Risle
0683399630
Arlette@bouchaud.net

Objectif

Aujourd'hui vos commerciaux sont comme des sportifs de haut niveau, ils vivent sous la pression de l'incertitude. Un faux pas peut les remettre en cause, un match reporté ne donne qu'un avantage temporaire, chaque jour, il faut analyser sa performance, rechercher le détail qui va faire la différence. Dans cette recherche permanente de l'efficacité, le manager est un élément essentiel : il est celui qui au quotidien facilite les réussites quotidiennes et qui permet de bâtir à moyen terme une équipe gagnante. C'est lui qui agit concrètement pour renforcer la compétence et la motivation d'une équipe de vente

Qualifications

De nombreuses années passées sur le terrain dans les plus grands groupes mondiaux de la parfumerie. Grande connaissance du management, du terrain, organiser et conduire vos commerciaux vers le succès, suivre et encadrer, stimuler et motiver, augmenter l'efficacité et faire progresser, construire une réussite durable.

Diplômes

BAC 1968
Stages USA sur le management
Mentor gestion et accompagnement des vendeurs
Maîtrise de l'outil informatique Word et Excel

Expérience

1968/1973 Joueur semi pro foot-ball	
1973/1978 Vendeur	AUTOMOBILE RENAULT 45 ORLEANS
1978/1986 Commercial	HELENA RUBINSTEIN parfumerie PARIS
1986/1992 Directeur du développement	ESTEE LAUDER parfumerie PARIS
1992/2000 Directeur des ventes	SISLEY parfumerie PARIS
2000/2007 Directeur des ventes	SA THEVENIN rénovation de l'habitat ORLEANS
2007 depuis Juin	ASSEDIC

Autres

Centre d'intérêt
Foot ball capitaine d'équipe
Voile skipper

POSTE RECHERCHE
Consultant en management